|  |  |
| --- | --- |
| **Название занятия** | **Темы для рассмотрения** |
| ПОРТРЕТ РАЗВЕДЧИКА: | Как создать нужное впечатление о себе и соответствовать заявленному впечатлению. |
| ИСКУССТВО УСТАНОВЛЕНИЯ СВЯЗЕЙ: | Как познакомиться с нужным человеком и произвести правильное первое впечатление. |
| НЕВОЗМОЖНОЕ ДОСТУПНО: | Как научиться видеть и эффективно использовать ресурсы. |
| КОММУНИКАТИВНЫЙ АРСЕНАЛ РАЗВЕДЧИКА: | Как правильно задавать вопросы, заинтересовать любого собеседника и собрать вокруг себя команду единомышленников. |
| ОСНОВЫ ГЕРОИЗМА: | Ценности и убеждения. Как согласовывать индивидуализм и сотрудничество. |
| СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ ЖИЗНИ:Миссия, видение, амбиции, роли. | Миссия, видение, амбиции, роли. |
| ТОПОГРАФИЯ: | Составление «Патриотической карты» |
| ТАКТИКА: | Практическое занятие по эффективной реализации ресурсов. |
| КАДРЫ РЕШАЮТ ВСЁ: | Реализация сильных сторон руководителя. |
| КОДЕКС РАЗВЕДЧИКА: | Основы делового взаимодействия. |
| Ролевая игра«ИГРА НА ЧУЖОМ ПОЛЕ» | в формате «Званого вечера» |